

 **Awara**
Group

 **HELLEMG · KLEIN · USOV LLC**
attorneys at law

 **Awara eduhouse**
Training 

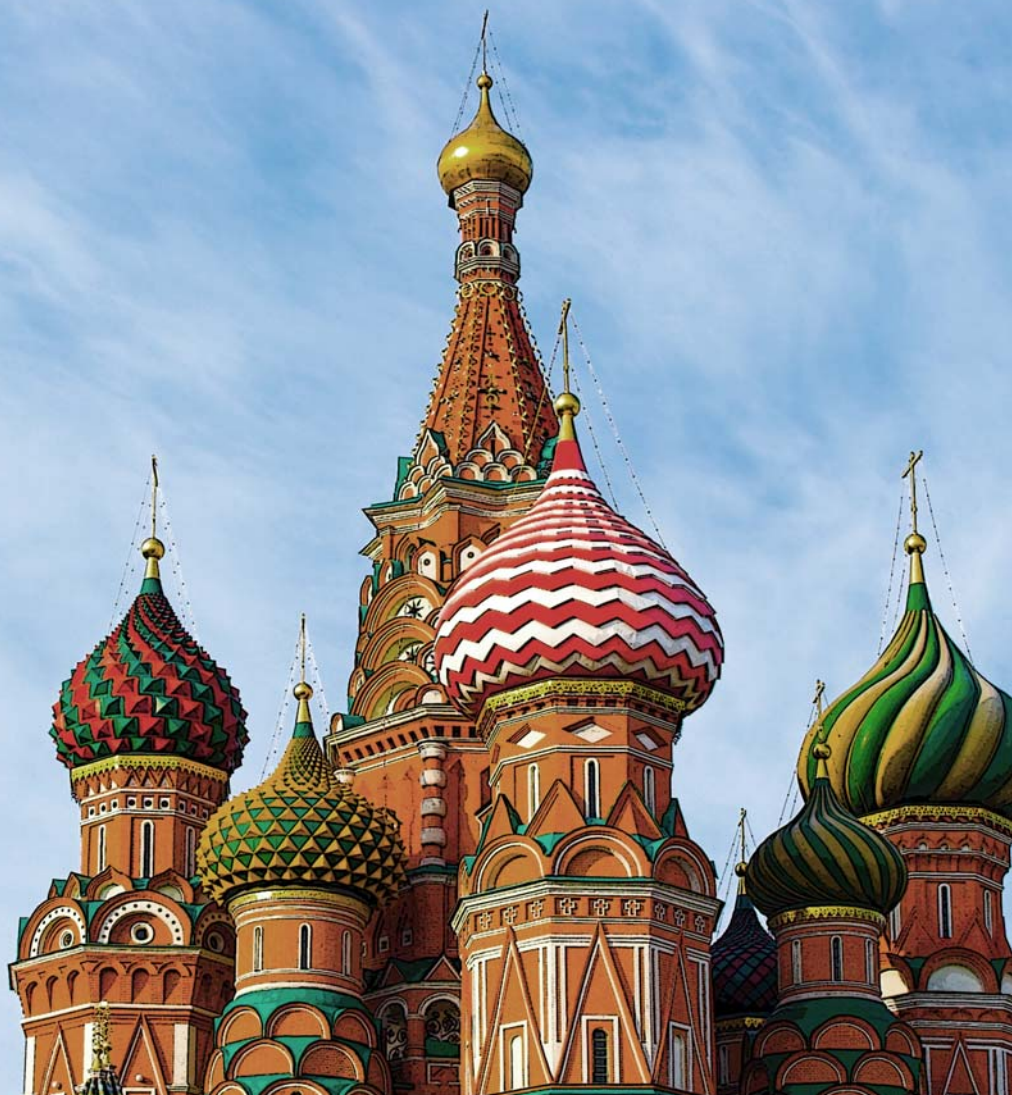
TRANS EUROPEAN
TELFA
LAW FIRMS ALLIANCE

Совместно с
USLAW
NETWORK, INC.

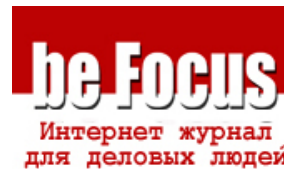
MOSCOW

Московский Глобальный Форум «Инвестиции и право»

6-8 июня
2013



Информационные партнеры





Из России с любовью

Добро пожаловать в Москву

Московский Глобальный Форум «Инвестиции и Право» предлагает ряд обучающих программ и семинаров, посвященных вопросам права на международной деловой арене. Среди спикеров - ведущие российские и международные эксперты по инвестициям и праву. Программа предназначена для бизнес-сообщества Москвы, включая отечественных бизнесменов и иностранных инвесторов – всех заинтересованных в планировании и структурировании бизнес-проектов на международном уровне. В этом году мы уделили особое внимание вопросам структурирования инвестиций в Россию и российских инвестиций в другие рынки посредством офшорных структур и вопросу самой необходимости таких практик. Данный вопрос является особенно актуальным в свете кризиса евро и финансовых потрясений, охвативших Кипр и повлекших за собой последствия для российских и зарубежных офшорных инвесторов. Чтобы ответить на эти вопросы, мы пригласили ведущих специалистов мира, которые расскажут о том, что могут предложить различные страны мира. Мы поговорим о возможностях юрисдикций в целом ряде регионов: в Азии, включая Шанхай, Гонконг, Индонезию, Сингапур, Малайзию и Макао; в Европе, включая Швейцарию, Кипр, Мальту, Люксембург, страны Балтики, Нидерланды и Ирландию, а также в США.

Во избежание разночтений при использовании термина «офшор» мы бы хотели уточнить, что наша основная цель – исследовать возможности структурирования ваших зарубежных активов и инвестиций на международном рынке. Как следствие, мы также уделим внимание тем странам, которые традиционно не считаются «офшорными», но тем не менее являются привлекательными для инвестиций. Этой теме будут посвящены следующие семинары: «Предпринимательское и инвестиционное право в Северной Европе и Балтийском регионе» и «Предпринимательское и инвестиционное право в Центральной и Восточной Европе». Данными семинарами будут охвачены следующие страны: Финляндия, Швеция, Дания, Норвегия, Эстония, Литва, Польша, Словакия, Чешская Республика и Венгрия.

С помощью данных семинаров российские бизнесмены и инвесторы узнают как о выгодных возможностях, так и о сопряженных трудностях в сфере ведения бизнеса и вложений в недвижимость в этих странах. Участники ознакомятся с ценной информацией по налогообложению, вопросам получения разрешения на временное проживание и о многом другом.

Мы также уделим внимание вопросам соблюдения нормативов законодательства в различных юрисдикциях мира, в том числе правилам трансфертного ценообразования, антикоррупционным практикам и ответственности директоров и руководителей высшего звена.

В нашу программу также включено обсуждение нашумевших законов о так называемых «иностранных агентах» в России и США, а также практические мастер-классы по английскому праву и составлению контрактов в США, которые будут интересны как для практикующих консультантов, так и корпоративных юристов.

ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ

- Бизнес в Азии – финансовые центры для российского бизнеса
- Инвестиции и бизнес в Центральной и Восточной Европе
- Северная Европа и Балтийский регион – инвестиции и бизнес
- Мастер-класс по английскому праву
- Трансфертное ценообразование в глобальном контексте
- Антикоррупционное законодательство в России
- Недвижимость в Средиземноморье
- Будущее офшорных центров
- Вечерний прием Авара для лидеров и руководителей высшего звена – фуршет и деловое общение

О TELFA

Общеввропейское объединение юридических компаний TELFA было основано в 1989 г. как союз независимых юридических компаний и организаций, действующих в Европе и за ее пределами.

Миссия союза TELFA – служить своим клиентам. TELFA предоставляет юридические консультации и сопровождение клиентам с трансграничными и/или мультиюрисдикционными интересами. Компании-члены TELFA предлагают широкий спектр юридических услуг корпоративным клиентам, предпринимателям, семейным предприятиям и владельцам крупного частного капитала.

TELFA – это союз, объединяющий более 700 юристов и адвокатов Европы. Благодаря высоким стандартам и этике TELFA стал одним из сильнейших альянсов независимых юридических компаний в Европе. Тот факт, что члены альянса TELFA являются независимыми компаниями, обеспечивает большую гибкость в сравнении с традиционным устройством юридических компаний во всем мире, где внутренние корпоративные процессы зачастую вступают в конфликт с принципом приоритетности клиента и его обслуживания. Для TELFA клиентское обслуживание является приоритетом и осуществляется посредством высококачественного юридического консультирования компанией-членом TELFA, действующей

в юрисдикции клиента. Клиенты, заинтересованные в консультировании по вопросам иностранных юрисдикций, имеют возможность обращаться к компаниям-членам TELFA, действующим в интересующей их юрисдикции или ряде юрисдикций.

Также благодаря членству в американском юридическом альянсе USLAW (США) компании-члены TELFA и их клиенты, заинтересованные в ведении бизнеса за пределами Европы, имеют доступ к услугам лучших специалистов в области права на американском континенте. В состав USLAW входят 68 независимых юридических фирм в США, а также более 6000 адвокатов, действующих в Бразилии, Канаде, Чили, Китае и Аргентине.

MOSCOW

Московский Глобальный Форум «Инвестиции и право»

ПО ВОПРОСАМ УЧАСТИЯ В КОНФЕРЕНЦИИ ОБРАЩАЙТЕСЬ:

Йон Хеллеви́г (Jon Hellevig)jon.hellevig@awaragroup.com
Самули Песу (Samuli Pesu).....samuli.pesu@awaragroup.com
Эва Хуа (Eva Hua)eva.hua@awaragroup.com

Всемирный колл-центр для всех стран: +7 495 225 3038
www.hkupartners.com • www.awaragroup.com • www.telfa.org

Особая благодарность



СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ЧЕТВЕРГ, 6 июня 2013
Семинар № 1 – 9.30-12.00

ПОЛНОМОЧИЯ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГЕНЕРАЛЬНЫХ ДИРЕКТОРОВ В РОССИИ

Краткое содержание

Что необходимо знать руководителям высшего звена? Какими полномочиями они обладают и какую ответственность несут в России? Самая актуальная информация о последних изменениях в законодательстве, существующих сложностях и рисках, а также благоприятных возможностях.



Ведущие семинара

Йон Хеллеви́г, Авара Групп, Россия

Йон Хеллеви́г является одним из основателей юридической фирмы Хеллеви́г, Кляйн и Усов, входящей в состав Авара Групп.

Он специализируется в консультировании по вопросам инвестиций, налогообложения и корпоративного права. Специализируется на инвестиционном консультировании, налоговом и корпоративном праве. Будучи управляющим партнёром «Авара Групп» и благодаря своему многолетнему опыту работы в российском бизнесе и знанию русской культуры, также участвует в стратегическом управлении компаниями и подборе руководителей высшего звена с «Авара Директ Сёрч».

Йон Хеллеви́г является автором справочников «Авенир – налоги России» (на русском и английском языках, 2002, 2003), «Авенир – трудовое право и управление персоналом в России» (на русском и английском языках, 2002, 2003), книги о философии права и развитии правовой практики в России «Выражения и толкования», книги «Всё – творчество: О демократическом соревновании», и других. Он регулярно выступает с лекциями на международных семинарах по вопросам своей специализации. В настоящее время он работает над книгой «Взаимодействие с персоналом в России», публикация которой ожидается в 2013 г.

В 1985 г. окончил юридический факультет Хельсинкского университета (Финляндия). В 1998 г. получил диплом магистра делового администрирования в Национальной школе мостов и дорог (Франция) и аспирантуре факультета международного бизнеса Бристольского университета (Великобритания) при Европейском учебном центре КРМГ. Свободно владеет 4 языками, в том числе английским, русским, шведским (родной) и финским (родной), а также владеет испанским,

французским и немецким на разговорном уровне.

Владимир Кремер, AIG, Россия

Биографическая справка будет добавлена позднее.

Леонид Зубарев, CMS Legal, Россия

Биографическая справка будет добавлена позднее.

Информация о последующих докладчиках будет добавлена позднее.

Кому адресован данный семинар?

Данный семинар предназначен для генеральных директоров, управляющих, корпоративных юристов и всех, вовлеченных в зону ответственности генерального директора в своей компании.

Программа

09.00-09.30

Регистрация и приветствие участников

Кофе-пауза

09.30-10.15

Полномочия и ответственность руководителей генеральных директоров – последние изменения, риски и возможности, докладчик Йон Хеллеви́г, Авара Групп

10.15-11.00

Совет директоров – вызовы и ответственность, докладчик Владимир Кремер, AIG

11.00-11.15

Кофе-пауза

11.15-12.00

Тема доклада будет добавлена позднее, докладчик Леонид Зубарев, CMS Legal, Россия

ЧЕТВЕРГ 6 июня 2013
СЕМИНАР № 2 – 9.30-12.00

Трансфертное ценообразование в глобальном контексте

Краткое содержание

Каковы «лучшие практики», а также самые последние изменения в законодательстве и требованиях к трансфертному ценообразованию в России? Всеохватывающий обзор по данному вопросу позволит вам узнать, как применить лучшие практики и решения в вашей организации.



Ведущая семинара

Анастасия Кукушкина

Weatherford, Россия

Анастасия – обладатель диплома MBA по специализации «Стратегические финансы» (Международная

Школа Бизнеса Финансового Университета), директор Московского отделения ИМА по специализациям: российское и международное налогообложение, оптимизирование и планирование, комиссия за управление активами, трансфертное ценообразование (стратегическое планирование и регулирование, составление отчетности, расчеты, предварительные соглашения о ценообразовании и т.д.). За период с 2005 г. Анастасия Кукушкина работала: специалистом по НДС, специалистом по трансфертному ценообразованию, менеджером по налогообложению стран СНГ, менеджером по российскому трансфертному ценообразованию.

Информация о последующих докладчиках будет добавлена позднее.

Кому адресован данный семинар?

Данный семинар предназначен для руководителей высшего звена, независимых и корпоративных юристов, консультантов по правовым вопросам, заинтересованных в самой актуальной информации по вопросам трансфертного ценообразования.

По вопросам, связанным с регистрацией пишите нам по адресу: globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн: www.telfa2013-moscow.ru/registration

СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ЧЕТВЕРГ 6 июня 2013

СЕМИНАР № 3 – 9.30-12.00

МАСТЕР-КЛАСС ПО СОСТАВЛЕНИЮ КОНТРАКТОВ

Краткое содержание

Инвестиционные контракты высшего уровня составляются в соответствии с принципами права и стилем контрактов США и Великобритании. Этот семинар – уникальная возможность на практике ознакомиться с правилами составления таких контрактов. Также не пропустите второй семинар этой серии: Мастер-класс по английскому праву 7 июня с 09.30 до 12.30! Требуется отдельная регистрация.



Тренер

Стивен Спронк

Murchison & Cumming, США
Стивен является постоянным юрисконсультантом лос-анджелесского офиса партнёрства с ограниченной ответственностью

Murchison & Cumming, а также сопредседателем подразделения, занимающегося бизнес-транзакциями, транзакциями в сфере недвижимости. Основной фокус его работы – корпоративные финансовые вопросы и сделки с недвижимостью. В ходе своей карьеры Стивен представлял целый ряд американских и зарубежных компаний, партнёров и клиентов, в т.ч. с частным и публичным акционерным капиталом, по вопросам бизнеса и сделок с недвижимостью при осуществлении слияний и поглощений, создания партнёрств и совместных предприятий, решении финансовых вопросов, связанных с приобретением, отчуждением, финансированием и девелопментом недвижимости.

Как коммерческий медиатор, Стивен являлся членом Национального совета медиаторов в составе Национальной ассоциации дилеров по ценным бумагам и занимался медиацией дел по вопросам недвижимости и коммерческих сделок, в отношении которых Верховный суд штата Калифорния вынес решение о необходимости альтернативного решения спора. Стивен также выступал добровольным медиатором и тренером по обучению медиации при офисе прокурора города Лос-Анджелес.

На международной арене Стивен Спронк принимал участие в секции по экологическим вопросам конференции ученых Израиля и Палестины, проходивших параллельно с многосторонними переговорами в Мадриде (Мадридская мирная конференция) в начале 1990х. В 2004 г. он был приглашен вести практический курс по коммерческому праву в Университете Витватерсранда в Йоханнесбурге, Южная Африка в рамках пилотного проекта, спонсируемого совместно Американской ассоциацией юристов и Ассоциацией черных юристов Южной Африки. Программа увенчалась успехом, и Стивен продолжил преподавать практикум по коммерческому праву в Йоханнесбурге и Дургане в 2005 г., в Йоханнесбурге и Кейптауне в 2006 и 2007 гг., в Йоханнесбурге и Габороне (Ботсвана) в 2008 г. и в Йоханнесбурге с 2009 по 2011 гг.

Кому адресован данный семинар?

Данный мастер-класс предназначен для независимых и корпоративных юристов, а также консультантов по правовым вопросам, заинтересованных в приобретении новых знаний и навыков в составлении контрактов.
Программа

09.00-09.30

Регистрация, приветствие участников и кофе-пауза

09.30-11.00

Часть I

11.00-11.15

Кофе-пауза

11.15-12.00

Часть II

По вопросам,
связанным с регистрацией
пишите нам по адресу:
globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн:
www.telfa2013-moscow.ru/registration

СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ЧЕТВЕРГ 6 июня 2013

СЕМИНАР № 4 – 15.00-18.00

ВЕДЕНИЕ БИЗНЕСА В РОССИИ И РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА ЗА РУБЕЖОМ С ПОМОЩЬЮ ФИНАНСОВЫХ ЦЕНТРОВ АЗИИ

Краткое содержание

Что могут предложить такие крупные финансовые и коммерческие центры как Гонконг, Макао, Шанхай, Сингапур, Индонезия, Малайзия и Таиланд? Откройте для себя «ворота в Азию» - Гонконг и Шанхай. Вы узнаете о преимуществах создания юридического лица в Гонконге и о том, как создание фирмы в Шанхае сможет открыть вам выход на китайский рынок. Вы также узнаете, что может предложить Макао инвесторам с точки зрения политической системы, демографической ситуации, возможностей экономики, бизнес-среды и налоговых льгот; откроете для себя преимущества инвестиций и ведения бизнеса в Индонезии, Малайзии и Таиланде и узнаете, как извлечь выгоду из благоприятного инвестиционного климата Азии.

Ведущие семинара

Ян Холтхэйс, NLL International Lawyers & Advisers, Гонконг.
Ян основал юридическую фирму NLL, специализирующуюся на китайском праве и юридических практиках Китая, в 1995 г. У Яна большой опыт в осуществлении слияний и поглощений и урегулировании сложных корпоративных и коммерческих споров, в т.ч. для международных партнерств. Он является членом коллегии адвокатов Нидерландов (NOVA) и Международной ассоциации адвокатов (IBA). Ян также зарегистрирован как непрактикующий адвокат в Обществе адвокатов в Лондоне.

Хорхе Менезес, Legal Macau Lawyers, Макао
В 1991 г. Хорхе окончил Лиссабонский университет по специальности «Право», получил степень Магистра права от Кембриджского университета в 2001 г., а также в 2007-2011 прошел обучение в аспирантуре Оксфордского университета (Вулфсон колледж). Хорхе Менезес вел преподавательскую деятельность в Лиссабонском университете, Гвинее-Бисау, Оксфордском центре Стэнфордского университета и Оксфордском университете, неоднократно выступал на конференциях по праву и является автором публикаций в научных журналах Португалии, Макао, Гонконга и Англии, а также статей в трех справочниках. Хорхе Менезес практикует право в течение 20 лет в Португалии и Макао (с 1998 г.) и является парт-

нером-учредителем юридической фирмы Legal Macau Lawyers (2008), а также частным нотариусом.



Алишер Али, компания Силк Род Файненс, представляет Сингапур и Таиланд.
У Алишера Али семнадцатилетний опыт в сферах инвестиционного менеджмента, инвестиционно-банковской дея-

тельности и консультативной практики в области стратегии инвестирования в развивающиеся и пограничные финансовые рынки в Восточной Европе и Евразии, включая Россию, Казахстан, Азербайджан, Монголию, Мьянма и Мозамбик. Алишер работал в крупных международных финансовых центрах Нью-Йорка, Лондона, Цюриха, Сингапура и Гонконга. Алишер является основателем и управляющим партнером компании Силк Род Менеджмент, председателем компании Силк Род Файненс, инвестиционной компании в области пограничных финансовых рынков. Он являлся вице-президентом компании Ауэрбах Грэйсон и Ко, брокерского дома в Нью-Йорке, консультирующего представителей американского инвестиционного фонда по вопросам капиталовложения в развивающиеся рынки Европы, Ближнего и Среднего Востока и Африки. Алишер являлся руководителем отдела Корпоративного Финансирования в компании Эрнст энд Янг в Центральной Азии и на Кавказе, а также менеджером инвестиционного банка в компании Ренессанс Капитал в Москве и международной банковской группы Кредит Суис Ферст Бостон в Цюрихе и Лондоне. Алишер является обладателем степени Магистра Международных Дел Колумбийского Университета и программы MBA Оксфордского Университета.

Кому адресован данный семинар?

Данный семинар предназначен для руководителей высшего звена, директоров, управляющих менеджеров и предпринимателей, желающих ознакомиться в возможностях инвестирования в Азии.

Приняв участие в данном семинаре, вы узнаете:

- О преимуществах создания бизнеса в Азии
- О политической, экономической и деловой обстановке в Азии
- О преимуществах системы налогообложения в Азии

Программа

15.00-15.30

«Ворота в Азию» - Гонконг и Шанхай, докладчик Ян Холтхэйс, NLL

- Инвестиции в Азию – создание юридического лица в Гонконге
- Выход на китайский рынок – создание компании в Шанхае
- Шанхай как основной финансовый центр Китая
- Преимущества и полезные советы

15.30-16.00

Макао – ведение бизнеса в новой игровой столице мира, докладчик Хорхе Менезес, Legal Macau Lawyers

- Макао – обзор политической системы, экономики и деловой среды
- Создание бизнеса в Макао

16.00-16.30

Бизнес и инвестиции в Сингапуре

Алишер Али, компания Силк Род Файненс

16.30-16.45

Кофе-пауза

16.45-17.15

Бизнес и инвестиции в Индонезии

Информация о докладчике будет добавлена позднее

17.15-17.45

Бизнес и инвестиции в Малайзии

Информация о докладчике будет добавлена позднее

17.45-18.15

Бизнес и инвестиции в Таиланде

Алишер Али, компания Силк Род Файненс

По вопросам, связанным с регистрацией пишите нам по адресу: globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн: www.telfa2013-moscow.ru/registration

СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ПЯТНИЦА, 7 июня 2013

СЕМИНАР № 5 – 9.30-12.00

МАСТЕР-КЛАСС ПО АНГЛИЙСКОМУ ПРАВУ

Краткое содержание

Инвестиционные контракты высшего уровня составляются в соответствии с принципами английского права и стиля. Этот семинар специально создан, чтобы познакомить российских юристов с английским правом, поскольку большинство международных контрактов составляются именно на его основе. Вы ознакомитесь с основами, а также узнаете, как составить договор для совместного предприятия прямо в ходе семинара!

Также не пропустите второй семинар этой серии: Мастер-класс по составлению контрактов 6 июня с 09.30 до 12.30! Требуется отдельная регистрация.



Тренеры

Эдвард Крафт, Wedlake Bell, Великобритания
Биографическая справка будет добавлена позднее.



Джулиан Мэтьюс, Wedlake Bell, Великобритания
Биографическая справка будет добавлена позднее.

Кому адресован данный семинар?

Данный семинар предназначен для независимых и корпоративных юристов, а также консультантов по правовым вопросам, заинтересованных в приобретении новых знаний и навыков в области английского права.

Программа

09.00-09.30

Регистрация, приветствие участников и кофе-пауза

09.30-11.00

Часть I

11.00-11.15

Кофе-пауза

11.15-12.30

Часть II

По вопросам,
связанным с регистрацией
пишите нам по адресу:
globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн:
www.telfa2013-moscow.ru/registration

СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ПЯТНИЦА, 7 июня 2013
СЕМИНАР № 6 – 9.30-12.00

ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОСТЬ СРЕДИЗЕМНОМОРЬЯ

Краткое содержание

Вложения в средиземноморскую недвижимость всегда были надежной долгосрочной инвестицией в условиях финансовой нестабильности в Европе. Узнайте о существующих возможностях и тенденциях, а также о том, как структурировать сделку. Специалисты из Греции, Италии, Испании, Португалии и Мальты расскажут вам о существующих предложениях на рынке недвижимости их стран, системе налогообложения, правилах получения разрешения на проживание, правовой системе и финансовых возможностях.



Ведущие семинара

Критон Метакосулос, A&K Metakoupos and Partners, Греция

Критон Метакосулос - управляющий партнер юридической фирмы «A&K Метакосулос и партнеры». Окончил юридический факультет Афинского университета и является обладателем степени Магистра права Лондонской школы экономики. Критон практикует право с 1986 г. На протяжении девяти лет входил в состав Совета директоров Общеευропейского объединения юридических компаний TELFA, а также представлял Грецию в Международном союзе юристов, работающих в рекламном бизнесе GALA.

Критон является экспертом по праву в области международных партнерств и борьбе с пиратством, много лет работает в составе Греческой ассоциации по борьбе с пиратством в сфере аудио- и визуальной продукции ЕРОЕ, сотрудничал с такими компаниями, как Warner Music, Odeon Group и многими другими. Имеет опыт представления клиентов в гражданских и уголовных судах Франции, Италии, Великобритании и Румынии.



Франческо Ассеньяти, CBA Studio Legale e Tributario, Италия
До 1997 г. Франческо работал в одной из крупнейших юридических фирм Италии, после чего продолжил свою карьеру CBA, где он стал партнером в 2008 г.

В 2007-2008 гг. был командирован в лондонское представительство Withers LLP. Франческо является экспертом-консультантом многих ведущих коммерческих и финансовых компаний по налогообложению внутренних и международных транзакций, а также консультирует фонды недвижимости, банки и финансовые институты. Имеет обширный опыт работы с фондами недвижимости с применением источников возобновляемой энергии. Является автором статей и соавтором ряда книг по национальному и международному налогообложению в секторе недвижимости.

Франческо Ассеньяти – член Технического комитета в составе Итальянской ассоциации сектора недвижимости Assoimmobiliare, аудитор ряда ризлтерских компаний и член комитета зарегистрированного фонда.



Марк Жиль Ван Беверен

Adarve Abogados, Испания
После работы в юридическом департаменте фирмы Philips Spain (Мадрид), в 2001-2003 гг. Марк служил консультантом по интеллектуальной собственности в фирме Clarke, Modet & C (Мадрид). В 2003 г. он перешел в юридическую компанию Castro Sueiro & Varela, недавно интегрированную в испанское подразделение KPMG, где занимался в основном вопросами финансирования проектов и реализации юридических аспектов финансовых структур испанского судостроения. Марк также работал в юридическом отделе фирмы MAIO (Мадрид). С 2013 г. занят в Adarve Abogados.

Марк консультирует по вопросам коммерческих и банковских контрактов и в особенности по всем аспектам, связанным с международным распространением, банковскими гарантиями и гарантиями со стороны гос. структур. Он также консультирует экспатриантов испанского происхождения, проживающих и ведущих деятельность за рубежом.



Антонио Алфайя де Карвалью, Carvalho, Matias & Associados, Португалия

Антонио является членом Португальской ассоциации юристов, был партнером ряда юридических фирм, а в 2010 г.

основал фирму Carvalho, Matias & Associados. Он работал главным консультантом по правовым и общим вопросам ряда компаний в энергетическом секторе, а также выступал председателем экспертной группы EURELECTRIC (Брюссель), ассоциации, представляющей интересы электроэнергетических компаний на общеевропейском уровне.

Основные области специализации Антонио – корпоративное право, финансы, электроэнергетика, недвижимость и авиация.



Тонио Эддул, EMD Advocates, Мальта

Тонио стал партнером EMD в 2003 г, где консультирует по вопросам корпоративного права, международного налогообложения и наследственного планирования, а также правовым аспектам игорного бизнеса в сети Интернет. В течение 10 лет до 2003 г. Тонио служил корпоративным юристом и специалистом по налоговому праву в компании «большой четверки». Тонио - член совета Института практикующих адвокатов, специализирующихся в области финансовых услуг (Мальта), член исполнительного комитета Общества практикующих управляющих доверительной собственностью и наследственным имуществом STEP (Мальта) и член Палаты адвокатов (Мальта). Тонио ранее читал лекции, а теперь входит в состав экзаменационной комиссии по корпоративному и коммерческому праву Мальтийского университета.

Продолжение на
следующей странице

По вопросам, связанным с регистрацией пишите нам по адресу: globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн: www.telfa2013-moscow.ru/registration

СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ПЯТНИЦА, 7 июня 2013
СЕМИНАР № 6 – 9.30-12.00

ИНВЕСТИЦИИ В НЕДВИЖИМОСТЬ СРЕДИЗЕМНОМОРЬЯ

По-прежнему с предыдущей страницы

Кому адресован данный семинар?

Данный семинар предназначен для инвесторов, бизнес-сообщества и всех желающих ознакомиться с ситуацией на рынке недвижимости стран Средиземноморья и возможностями для инвестиций.

Приняв участие в данном семинаре, Вы узнаете:

- Как анализировать условия рынка и определять тенденции в секторе средиземноморской недвижимости
- О тенденциях и возможностях на интересующих вас рынках
- О налогообложении, иммиграционном законодательстве, правовой системе, процедурах и формальностях
- Как заключить сделку о приобретении
- Какие факторы следует учитывать зарубежным инвесторам

Программа

09.00-09.30

Регистрация, приветствие участников и кофе-пауза

09.30-10.00

Инвестиции в недвижимость в Греции, докладчик Критон Метаксопулос, A&K Metaxopoulos and Partners

- Рыночные условия, возможности и продажа недвижимости, находящейся в государственной собственности
- Налоговые условия
- Покупка недвижимости – процедуры и формальности
- Иммиграционные правила при инвестициях в недвижимость
- Покупка недвижимости в других странах – предварительные требования и формальности

10.00-10.30

Возможности инвестирования в итальянский сектор недвижимости, докладчик Франческо Ассеньяни, CBA Studio Legale e Tributario

- Тенденции на итальянском рынке недвижимости
- Основной инструмент для зарубежных инвесторов – регламентирующие и налоговые аспекты
- Как структурировать сделку
- Итальянский сектор недвижимости и развитие фотоэлектрического сектора производства энергии – каковы возможности совмещения?

10.30-11.00

Инвестиции в недвижимость в Испании, докладчик Марк Жиль Ван Бевеверен, Adarve Abogados

- Зарубежные инвестиции – латентный период перед ростом в 2013-2015 гг.
- Новая правовая база Испании в отношении зарубежных инвесторов
- Возможности вложения на рынке испанской жилой недвижимости

11.00-11.15

Кофе-пауза

11.15-11.45

Инвестиции в недвижимость в Португалии, докладчик Антонио Алфайя де Карвальо, Carvalho, Matias & Associados

- Возможности рынка Португалии
- Инвестиционные решения и налоговые условия
- «Золотая» программа получения разрешения на жительство для инвесторов-нерезидентов ЕС

11.45-12.15

Инвестиции в недвижимость на Мальте, докладчик Тонио Эллул, EMD Advocates, Мальта

- Каковы преимущества Мальты?
- Обзор мальтийского рынка недвижимости
- Процедуры при приобретении недвижимости
- Схемы получения разрешения на проживание, требующие наличия недвижимости на Мальте
- Пенсионные возможности на Мальте

12.15-12.30

Заключительная часть: Обсуждение, ответы на вопросы

По вопросам, связанным с регистрацией пишите нам по адресу: globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн: www.telfa2013-moscow.ru/registration

СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ПЯТНИЦА, 7 июня 2013
СЕМИНАР № 7 – 9.30-12.00

РОССИЙСКОЕ И МЕЖДУНАРОДНОЕ АНТИКОРРУПЦИОННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Краткое содержание

Каковы последние новости российского, американского и английского законодательства по борьбе с коррупцией и подкупом должностных лиц, какие меры предпринимаются по борьбе с взяточничеством? В ходе этого семинара вы узнаете об Акте о регистрации иностранных агентов (США), о значении Акта об иностранных коррупционных практиках (США) в глобальном контексте и последних тенденциях в гражданском и уголовном судопроизводстве Министерства юстиции Соединённых Штатов и Комиссии по ценным бумагам и биржам, а также какие последствия они несут для российского бизнеса. Вы познакомитесь с определениями и санкциями против взяточничества, а также отношением к взяточничеству в ряде стран.



Ведущие семинара

Руслан Данилевич, International Compliance Association, Россия
Руслан обладает 15-летним опытом работы в финансовом секторе в различных должностях в сфере продаж, управления и рисков, имеет сертификат в области нормативно-правового соответствия и внутреннего аудита, работал ведущим специалистом и руководителем отделов по обеспечению нормативно-правового соответствия, осуществлению внутреннего контроля и аудита ряда международных банков (CITIBANK, Barclays Bank, GE Capital) и крупных корпораций (Mitsubishi Corporation). Руслан специализируется в разработке, реализации и администрировании всех аспектов системы обеспечения нормативно-правового соответствия, внутреннего контроля и аудита, консультировании Совета Директоров, руководства высшего звена в т.ч. ответственных за вопросы контроля и управления риском нормативно-правового несоответствия, включая выявление и предотвращение подлогов и мошенничества. Руслан предоставляет услуги по руководству внедрением и поддержкой риск-ориентированного аудита и по поддержке автоаудита.



Брайан Дикерсон, Roetzel & Andress, США.

Брайан в основном занимается сложными судебными разбирательствами и делами по урегулированию в качестве защитника клиентов против действий правительства, административных разбирательств и параллельных действий гражданского и уголовно-

ного характера. Брайан осуществляет защиту юридических и физических лиц в федеральных судах США в рамках сложных дел по подлогу и мошенничеству, в т.ч. попадающих под действие Акта об иностранных коррупционных практиках и Акта о регистрации иностранных агентов, в делах о мошенничестве в банковской сфере, сфере материально-технического обеспечения и здравоохранения, а также мошенничестве с ценными бумагами. Брайан имеет большой опыт защиты американских и зарубежных производителей и распространителей фармацевтической продукции, товаров легкой промышленности и туристических услуг от принудительных предписаний правительства. На основе своего богатого опыта Брайан поделится соображениями о том, как наилучшим образом разработать и внедрить программы по обеспечению нормативно-правового соответствия, которые оптимально защитят клиентов от гражданской и уголовной ответственности как на внутреннем, так и на международном рынке.



Ли Пиоварси, Martin, Tate, Morrow & Marston, США.

Ли является председателем юридической фирмы Martin, Tate, Morrow & Marston, где занимается частной практикой в области внутреннего и международного коммерческого права, обладает сертификацией адвоката в области гражданского судопроизводства от Национального совета по судопроизводству, а также сертифицирован как специалист по гражданскому судопроизводству в штате Теннесси. Ли вел судебные разбирательства по всей стране, преимущественно в штатах Теннесси, Миссисипи, Арканзас, Техас, Луизиана, Алабама, Массачусетс, Коннектикут и Иллинойс. Ли также сертифицирован Верховным судом штата Теннесси как медиатор по гражданскому судопроизводству.

Окончил Университет Нотр-Дам в 1963 г. со степенью бакалавра и защитил степень доктора юридических наук в 1966 г. на юридическом факультете Университета Вандербильта.

Кому адресован данный семинар?

Данный семинар предназначен для корпоративных юристов, консультантов по правовым вопросам, менеджеров по обеспечению нормативно-правового соответствия и всех сотрудников, чья деятельность связана с реализацией мер по борьбе с коррупцией и подкупом должностных лиц в своей организации.

Принять участие в данном семинаре, вы узнаете:

- О законах о регистрации иностранных агентов в России и США (FARA)
- О текущей ситуации и последних новостях в области права по борьбе с коррупцией и подкупом должностных лиц
- О мерах против взяточничества в отдельных странах и на международном уровне
- Об отношении к взяточничеству в различных культурах

Программа

09.00-09.30

Регистрация, приветствие участников и кофе-пауза

09.30-10.00

Глобальные последствия Акта об иностранных коррупционных практиках и Акта о регистрации иностранных агентов, докладчик Брайан Дикерсон, Roetzel & Andress

10.00-10.30

Акт об иностранных коррупционных практиках – может ли он затронуть вас?, докладчик Ли Пиоварси, Martin, Tate, Morrow & Marston

10.30-11.00

Право по борьбе с подкупом должностных лиц в Великобритании, Информация о докладе будет добавлена позднее

11.00-11.15

Кофе-пауза

11.15-11.45

Российское право по борьбе с подкупом должностных лиц Информация о докладе будет добавлена позднее

11.45-12.15

Дар или взятка? докладчик Руслан Данилевич, International Compliance Association

- Правовые аспекты коррупции и взяточничества
- Аспекты нормативно-правового соответствия

12.15-12.30

Заключительная часть:

Обсуждение, вопросы и ответы

По вопросам, связанным с регистрацией пишите нам по адресу: globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн: www.telfa2013-moscow.ru/registration

СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ПЯТНИЦА, 7 июня 2013
СЕМИНАР № 8 – 9.30-12.00

ГДЕ СЕЙЧАС РОССИЙСКИЕ ДЕНЬГИ? БУДУЩЕЕ ОФШОРНЫХ ЮРИСДИКЦИЙ

Краткое содержание

Какие юрисдикции являются привлекательными для инвестиций и бизнеса в России и за рубежом? В ходе данного семинара мы расскажем вам о финансовых условиях и деловом климате в Люксембурге как офшорной юрисдикции, о банковской тайне и режимах налогообложения. Вы также узнаете об изменениях в восприятии Швейцарии как центра офшорных инвестиций на протяжении последних 10 лет.

Ведущие семинара

Ангелос Грегориадес, KPMG, Сургус

Биографическая справка будет добавлена позднее.



Филипп Раксон

Tabery & Wauthier, Люксембург
Филипп Раксон является старшим специалистом по международному налогообложению. До перехода в Tabery & Wauthier, где он занимается налогообложением

Люксембурга, Филипп в течение 11 лет был партнером по международному налогообложению крупной бельгийской бухгалтерской фирмы. Также имеет опыт работы аудитором и финансовым директором бельгийской группы компаний. В сферу его компетенции также входит налоговое право при слиянии и поглощении и бухгалтерский налоговый учет.



Вероник Вотье

Tabery & Wauthier, Люксембург
Вероник Вотье – управляющий партнер фирмы Tabery & Wauthier, состоит в коллегии адвокатов Люксембурга с 1992 г.

Специализируется в корпоративном, коммерческом, финансовом, контрактном, трудовом и налоговом праве Люксембурга и на международном уровне.

Стивен Бальзан, EMD Advocates, Мальта

Биографическая справка будет добавлена позднее.



Шина Бил, Kane Tuohy, Ирландия

Шина Бил является партнером департамента недвижимости фирмы Kane Tuohy Solicitors (Дублин).

Шина в основном занимается коммерческой недвижимостью. В

область ее специализации входят все правовые аспекты, связанные с приобретением, девелопментом, финансированием, арендой и продажей

недвижимости, в т.ч. при продаже собственности судебными исполнителями и ликвидаторами.

Шина успешно представляла интересы крупных девелоперских компаний в переговорах о получении аренды офисных и коммерческих помещений, в т.ч. обслуживала сделку по аренде офисов ведущей дублинской юридической фирмы, признанной одной из крупнейших сделок года с недвижимостью в 2006 г.

Шина преподавала право в юридической школе Объединенного общества юристов Ирландии, а также входила в состав рабочей группы в рамках комиссии по реформе права, где занималась законопроектом о многоквартирных домах, который вступил в силу в Ирландии в 2011 г. Шина Бил является автором главы об ирландском праве в сфере недвижимости в книге «Транзакции с недвижимостью: универсальное практическое руководство», опубликованной издательским домом Global Law and Business в сентябре 2012 г.

Тон Леккеркеркер, Dirkzwager Advocaten & Notarissen, Нидерланды

Биографическая справка будет добавлена позднее.



Стивен Спронз

Murchison & Cumming, США
См. биографическую справку в описании семинара № 3.



Кристоф Рапен, Meyerlustenberger

Lachenal, Швейцария
Кристоф возглавляет подразделение по конкурентным и деловым практикам фирмы Meyerlustenberger Lachenal в Женеве и Брюсселе. Работает в

фирме с 1997 г. и является партнером с 2002 г. Окончил юридический факультет Женевского университета в 1993 г., с 1994 г. – доцент кафедры общественного права юридического факультета Женевского университета. В 1997 г. окончил аспирантуру Женевского университета с дипломом. С 2009 г. является председателем Швейцарской ассоциации конкурентного права. Кристоф консультирует по правовым аспектам деятельности дистрибьюторских сетей, в т.ч. по вопросам франшизы, трансграничной деятельности в Швейцарии, или исходящей из Швейцарии, требованиям к саморегламентированию Швейцарской ассоциации франчайзинга, а также по вопросам норм, действующим на территории ЕС.

Программа

09.00-09.30

Регистрация, приветствие участников и кофе-пауза

09.30-09.50

Ангелос Грегориадес, KPMG, Кипр

09.50-10.20

Финансовые центры Люксембурга, докладчики Филипп Раксон & Вероник Вотье Tabery & Wauthier, Люксембург

- Финансовый профиль Люксембурга и деловой климат
- Люксембург как офшорная юрисдикция – банковская тайна и режимы налогообложения
- Основные специальные режимы налогообложения – инвестиционные финансовые компании, инвестиционные компании с рисковым капиталом, специализированные компании фондизации, специализированные инвестиционные фонды, компании по управлению семейным капиталом
- Осуществление инвестиций в Россию и российских инвестиций за рубеж с помощью Люксембурга

10.20-10.40

Стивен Бальзан, EMD Advocates, Мальта

10.40-11.00

Шина Бил, Kane Tuohy, Ирландия

11.00-11.20

Кофе-пауза

11.20-11.40

Тон Леккеркеркер, Dirkzwager Advocaten & Notarissen, Нидерланды

11.40-12.00

Стивен Спронз Murchison & Cumming, США

12.00-12.20

К вопросу эволюции восприятия практики офшорных инвестиций за последние 10 лет, докладчик Кристоф Рапен, Meyerlustenberger Lachenal, Швейцария

12.20-12.30

Заключительная часть:

Обсуждение, ответы на вопросы

По вопросам, связанным с регистрацией пишите нам по адресу: globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн: www.telfa2013-moscow.ru/registration

СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ПЯТНИЦА, 7 июня 2013
СЕМИНАР № 9 – 14.00-17.00

Предпринимательское и инвестиционное право в Северном и Балтийском регионах

Краткое содержание

Что могут предложить страны Северной Европы и Балтики российским предпринимателям и инвесторам? Вы узнаете о возможностях создания бизнеса, приобретения недвижимости, вопросах миграции и налогообложения.



Ведущие семинара

Нильс Кристиан Докер

Lund Elmer Sandager, Дания

Нильс является партнером фирмы Lund Elmer Sandager, где занимается конкурентным правом, международными партнерствами и правовыми аспектами в сфере маркетинга. Нильс был допущен в Высший суд в 2004 г. и имеет большой опыт ведения судебных разбирательств как в Высшем суде, так и в городских судах.

В сферу компетенции Нильса также входят поглощения и приобретения. Нильс неоднократно осуществлял транзакции от лица покупателей и занимался ведением транзакций от стадии первоначального письма о намерениях до заключительных переговоров и составления всеохватывающего договора о переходе прав с соблюдением всех процессов на всех этапах. Нильс также специализировался на различных аспектах договорного права. Нильс является обладателем степени магистра права Копенгагенского университета, а также прошел обучение в Университете Британской Колумбии (Ванкувер, Канада) и Институте международных отношений Монтерей.

Маркус Мюрберг, Lexia, Финляндия

Маркус является партнером фирмы Lexia Attorneys, где возглавляет направление по международным партнерствам и правовым аспектам в области технологий и медиа. В основном Маркус занимается сферами бизнеса с высоким присутствием международных партнеров, в т.ч. сферой информационных технологий, медиа и развлечений, маркетинга, творческими и инновационными проектами, например, в области альтернативной энергетики и мобильных приложений. Маркус консультирует отечественных и зарубежных клиентов по правам интеллектуальной собственности, корпоративному праву, контрактам, вопросам неприкосновенности частной жизни и финансирования (в т.ч. по вопросам венчурного капитала и прямого финансирования) и маркетинговому праву. Маркус также руководит программой компании Lexia для стартапов и быстрорастущих компаний.



Макс Бьоркбом

Hökerberg & Söderqvist, Sweden

Макс Бьоркбом является партнером фирмы Hökerberg & Söderqvist Advokatbyrå (Стокгольм) с 1997 г., где консультирует банки, инвестиционные компании, компании по управлению фондами, компании,

специализирующиеся на кредитных рынках, страховые и прочие компании. В частности, Макс оказывает услуги в области структурированных транзакций (про-

дажа или приобретение целого бизнеса, части бизнеса, акций, слияния, корпоративные поглощения, выкуп компании руководством, рефинансирование), согласования контрактов по вопросам управления фондами, реструктуризации финансов, лицензирования банковской деятельности, финансовых операций и страхования, а также по разработке различных типов схем поощрения сотрудников. Макс также имеет большой опыт представления сторон в спорах и процедурах, в частности при выполнении операций с ценными бумагами и в других аспектах финансового права, страхового права и деликтного права. Макс также консультирует корпоративных клиентов фирмы из числа компаний по управлению фондами и страховых компаний по вопросам нормативно-правового соответствия. Макс также имеет опыт работы директором компаний, лицензированных на ведение страховой деятельности, операций с ценными бумагами и финансовых операций.



Том Эйвинд Хауг

Advokatfirmaet Svendrup, Норвегия

Том Эйвинд Хауг обладатель степени кандидата юридических наук Университета Осло, the University of Oslo, принят в коллегии адвокатов с 2000 г. С тех пор ведет частную практику и имеет большой опыт в области делового права. Партнер фирмы Advokatfirmaet Svendrup с января 2013 г.



Урмас Устав, Lextal, Эстония

Урмас является партнером фирмы Lextal, работает в компании с 2003 г. До перехода в Lextal был партнером HETA Law Offices. Окончил Тартуский университет.

Специализируется в правовых вопросах слияний и приобретений, конкурентном праве, правовых аспектах строительства и недвижимости, банкротстве и реструктуризации долга, уголовном праве и должностных преступлениях. Член Эстонской ассоциации адвокатов и с 2011 г. председатель квалификационного комитета.



Лина Сикснуйте, Lextal, Литва

Лина является управляющим партнером юридической фирмы LEXTAL (Вильнюс). Lextal имеет представительства в Литве, Латвии и Эстонии и оказывает услуги как клиентам-резидентам балтийских стран, так и зарубежным клиентам. Лина

специализируется на различных правовых аспектах сделок с коммерческой недвижимостью, включая финансирование, приобретение и отчуждение, аренду. Лина имеет опыт в области правового сопровождения слияний и поглощений, делового права, составления и согласования коммерческих контрактов, а также обширные знания в области корпоративного и трудового права и права в сфере возобновляемых источников энергии.

Кому адресован данный семинар?

Данный семинар предназначен для руководителей высшего звена, директоров, инвесторов, бизнесменов и предпринимателей, желающих узнать о возможностях в странах Северной Европы и Балтики, найти новых бизнес-партнеров и расширить свою клиентскую базу и присутствие на рынках данного региона.

Приняв участие в данном семинаре, вы узнаете:

- О возможностях ведения бизнеса в Северной Европе и странах Балтики
- Как создать бизнес в Северной Европе и странах Балтики
- О правовой системе, налогообложении и миграционных требованиях

Программа

14.00-14.30

Ведение бизнеса в Дании, докладчик Нильс Кристиан Докер, Lund Elmer Sandager

14.30-15.00

Ведение бизнеса в Финляндии, докладчик Маркус Мюрберг, Lexia

15.00-15.30

Ведение бизнеса в Швеции, докладчик Макс Бьоркбом, Hökerberg & Söderqvist

15.30-15.45

Кофе-пауза

15.45-16.15

Ведение бизнеса в Норвегии, докладчик Том Эйвинд Хауг, Advokatfirmaet Svendrup

16.15-16.45

Ведение бизнеса в Литве, докладчик Лина Сикснуйте, Lextal

- инвестиции в Литве – недвижимость, нормативно-правовая база и свободные экономические зоны
- Типы компаний в Литве
- Налогообложение
- Вопросы миграции – шенгенская виза, временное и постоянное разрешение на проживание в ЕС

16.45-17.15

Ведение бизнеса в Эстонии, докладчик Урмас Устав, Lextal

По вопросам, связанным с регистрацией пишите нам по адресу: globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн: www.telfa2013-moscow.ru/registration

СЕМИНАРЫ

Полный список мероприятий: <http://www.awaraeduhouse.com/ru/event-calendar>

ПЯТНИЦА, 7 июня 2013
СЕМИНАР № 10 – 14.00-16.00

Предпринимательское и инвестиционное право в Центральной и Восточной Европе

Краткое содержание

Что могут предложить страны Центральной и Восточной Европы российским предпринимателям и инвесторам? Вы узнаете о возможностях создания бизнеса, приобретения недвижимости, вопросах миграции и налогообложения, о значении

Вишеградской четвёрки (Словакия, Чешская Республика, Венгрия и Польша) как бизнес-моста между Западом и Востоком, как объединения, призванного углубить европейскую интеграцию.

Узнайте больше о Венгрии – «воротах» в Европу, как в сфере бизнеса, так и проживания. Мы расскажем вам о том, как создать юридическое лицо в Польше и о привлекательных возможностях на деловой арене Чешской Республики. В ходе данного семинара вы узнаете о том, как воспользоваться потенциалом стран Центральной и Восточной Европы с максимальной выгодой для вашего бизнеса и инвестиций. Ведущие специалисты Польши, Чешской Республики, Словакии и Венгрии расскажут перед вами предпринимательские и инвестиционные возможности этого региона.

Ведущие семинара

Павел Новотны, Vyskocil, Krolak & Spol., Чешская Республика
Павел окончил юридический факультет Карлова университета в 1994 г. В 1992 г. он прошел годовой курс обучения на юридическом факультете Руанского университета (Франция). В 1996 г. окончил аспирантуру по международному праву Тулузского университета (Франция) с дипломом, а также прошел стажировку ряде юридических фирм Франции. Ведет практику в Чешской Республике с 1996 г, является юристом адвокатского бюро Vyskocil, Krolak с 1998 г. Специализируется на корпоративном праве, коммерческих контрактах, правовых аспектах операций с недвижимостью, взысканиях задолженностей, кредитных договорах, слияниях и поглощениях.
Говорит на чешском, французском, английском и русском языках.



Андржей Калвас
Kalwas & Partners, Польша
Биографическая справка будет добавлена позднее.



Герта Самелова Флассикова
Aliancia Advokato, Словакия
Герта – управляющий партнер юридической фирмы Aliancia Advokato. Герта возглавляла команду юристов в проекте приватизации водного транспорта,

химической и энергетической промышленности со стороны правительства Словакии. Помимо корпоративного и предпринимательского права, она специализируется на правовых аспектах электроэнергетики, операций с недвижимостью и частно-государственного партнерства.



Агнеш Баласса, Bihary Balassa & Partners, Венгрия
Агнеш – партнер-учредитель, адвокат и управляющий партнер адвокатского бюро Bihary, Balassa & Partners Attorneys at Law. Окончила Будапештский университет имени Лоранда Этвёша в 1992 г. с отличием. С 1992 по 1999 работала в фирме

worked at Eörsi & Partners Attorneys at Law и была принята в коллегии адвокатов в 1999 г. Далее Агнеш являлась партнером фирмы Sándor, Bihary, Szegedi, Szent-Ivány до 2002 г. Агнеш специализируется на коммерческом и корпоративном праве, финансовом праве и правовых аспектах операций с недвижимостью. Свободно владеет английским и немецким языками.

Кому адресован данный семинар?

Данный семинар предназначен для руководителей высшего звена, директоров, инвесторов, бизнесменов и предпринимателей, желающих узнать о возможностях Центральной и Восточной Европы, найти новых бизнес-партнеров и расширить свою клиентскую базу и присутствие на рынках данного региона.

Приняв участие в данном семинаре, вы узнаете:

- О бизнес-возможностях стран Вишеградской четвёрки
- Как использовать Центральную и Восточную Европу в качестве связующего звена с ЕС
- Как создать свой бизнес в Центральной и Восточной Европе
- О правовой системе, налогообложении и миграционных требованиях

Программа

14.00-14.30

Мост между Востоком и Западом, докладчик Герта Самелова Флассикова, Aliancia Advokato, Словакия

- Вишеградская четвёрка – ситуация и экономические преимущества

14.30-15.00

Создание бизнеса в Польше юр.лицами-нерезидентами ЕС – сборы, льготы и налоги, докладчик Анджей Калвас, Kalwas & Partners, Польша

15.00-15.15

Кофе-пауза

15.15-15.45

Прага, Чешская Республика – место бесконечных возможностей для вашего бизнеса, докладчик Павел Новотны, Vyskocil, Krolak & Spol.

- Обзор Чешской Республики для российских инвесторов
- Революция в чешском праве – новый гражданский кодекс и корпоративный кодекс (вступает в силу с 1 января 2014 г.)
- Создание и управление бизнесом
- Право в сфере недвижимости – приобретение и аренда недвижимости
- Административные и визовые требования

15.45-16.15

Венгрия – «ворота» в Европу в сфере бизнеса и проживания, докладчик Агнеш Баласса, Bihary Balassa & Partners

По вопросам, связанным с регистрацией пишите нам по адресу: globalforum@awaragroup.com
Регистрация онлайн: www.telfa2013-moscow.ru/registration

АВАРА ПРИГЛАШАЕТ: ВЕЧЕРНИЙ ПРИЕМ ДЛЯ ЛИДЕРОВ И РУКОВОДИТЕЛЕЙ



АВАРА ИМЕЕТ ЧЕСТЬ
ВАС ПРИГЛАСИТЬ НА
ВЕЧЕРНИЙ ПРИЕМ
ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ
ВЫСШЕГО ЗВЕНА 2013

ЧЕТВЕРГ 6 ИЮНЯ, 2013 В 19.00
Отель Балчуг Кемпински Москва

Изысканные блюда и напитки, уголок для любителей сигар, компания ведущих бизнесменов России и мира – не пропустите незабываемый вечер с Авара 6 июня 2013 г. Роскошный Балчуг-Кемпински с панорамным видом на ночной Кремль ждет Вас.

В программе вечера живая музыка, фуршет от шеф-поваров Балчуга, презентация эксклюзивных вин, дегустация виски, оригинальных коктейлей и элитных сигар.

Вечерний прием Авара соберет лидеров и ведущих руководителей российского и международного бизнеса, официальных представителей государств, правительства и прессы в теплой оживленной атмосфере для обсуждения вопросов, проведения дискуссий, установления контактов и обмена мнениями.



MOSCOW
GLOBAL LAW AND INVESTMENT FORUM MOSCOW

6-8 JUNE
2013



РЕГИСТРАЦИЯ ОТКРЫТА

Регистрация онлайн: www.telfa2013-moscow.ru/registration

Зарегистрируйтесь по электронной почте (пожалуйста, укажите свое имя и номер телефона)
globalforum@awaragroup.com

Свяжитесь с нами, если у Вас есть вопросы или Вам необходима помощь в регистрации, по электронной почте globalforum@awaragroup.com или по телефону +7 495 225 3038

скидка политики

Зарегистрируйтесь до 31 мая и получите скидку 15%.

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ДЕЛЕГАТОВ: скидка 15% за 2 делегата от компании и 25% за 3 делегата от компании.

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ, СЕМИНАРЫ: Зарегистрируйтесь на один семинар и получите скидку на регистрацию на большее количество семинаров

Список всех семинаров:

Семинар №1: Полномочия и ответственность генеральных директоров в России (6 июня, 9.30-12.00). Цена – 11.700 рублей

Семинар №2: ТТрансфертное ценообразование в глобальном контексте (6 июня, 9.30-12.00). Цена – 11.700 рублей

Семинар №3: Мастер-класс по составлению контрактов (6 июня, 9.30-12.00). Цена – 8.900 рублей

Семинар №4: Ведение бизнеса в России и российского бизнеса за рубежом с помощью Финансовых Центров Азии (6 июня, 15.00-18.00). Цена – 11.700 рублей

Семинар №5: Мастер-класс по английскому праву (7 июня, 9.30-12.00). Цена – 7.900 рублей

Семинар №6: Инвестиции в недвижимость Средиземноморья (7 июня, 9.30-12.00). Цена – 7.700 рублей

Семинар №7: Российское и международное антикоррупционное законодательство (7 июня, 9.30-12.00). Цена – 7.700 рублей

Семинар №8: Где сейчас российские деньги? Будущее офшорных юрисдикций (7 июня, 9.30-12.00). Цена - 7.700 рублей

Семинар №9: Предпринимательское и инвестиционное право в Северном и Балтийском регионах (7 июня, 14.00-17.00).
Цена – 7.700 рублей

Семинар №10: Предпринимательское и инвестиционное право в Центральной и Восточной Европе (7 июня, 14.00-16.00).
Цена – 7.700 рублей